Obchodní vyjednávání - na jaké argumenty protistrana uslyší

Druhý účastník zdarma při registraci 2 a více účastníků ze stejné firmy/instituce (sleva bude odečtena v košíku, platí pro registrované uživatele)

Videokurz

Videokurz si můžete pustit kdykoli, možnost opětovného přehrávání.

Cena bez DPH

2 030,00 Kč

2 456,30 Kč s DPH

Profil lektora

Jan Novák



Lorem ipsum dolor sit amet consectetuer nibh Curabitur Donec ut ut. Nibh lorem lorem massa nonummy augue et elit et ligula Nam. Tincidunt ipsum vel pellentesque laoreet non at malesuada quis vestibulum habitant.

Máte pocit, že vyjednávání je tvrdý svět sám pro sebe a úspěch je těžký a přichází jen zřídka? Řeknete často ANO, i když jste chtěli říct NE? Jaké mechanismy z nás dělají slabší partnery? Úspěšní vyjednavači jsou lidé, jejichž cena na trhu často stoupá do závratných výšin. Při tom dovednost vyjednat podmínky, které jsou pro nás výhodné, není otázkou vrozeného talentu, celoživotní dřiny nebo manipulace. Jde o to nebát se s vlastními požadavky mířit vysoko a rychle a správně přečíst, „co je za oponou“. V tomto kurzu si na příkladech a výukových filmech ukážeme, jak postavit vyjednávací taktiku a jak své záměry podpořit argumenty, na které protistrana „slyší“. Ukážeme si, jak poznat manipulaci, jak se jí vyhnout a jak zacházet s emocemi na obou stranách vyjednávacího stolu. Přijďte se přesvědčit, že vystavět dohodu je v silách a schopnostech každého z nás.

Komu je seminář určen

Pretium eros lorem Nam dapibus In sem faucibus magna sagittis augue. Diam leo dignissim senectus Ut Curabitur et ultrices at Maecenas sit. Justo tristique laoreet pede Aliquam eros aliquet quam Phasellus leo lorem. Pede et fermentum Sed Donec scelerisque platea et Suspendisse Curabitur amet. Aliquam nibh laoreet fringilla Suspendisse cursus Nunc mi elit facilisis habitasse. Ut tortor vitae Vestibulum velit.

Další informace

Risus habitasse rhoncus velit vitae Nam Phasellus aliquam urna facilisi cursus. Et accumsan Lorem id elit eros et eget Aenean massa nibh. Sem interdum pretium urna sed sed adipiscing quam Sed dis orci. Nunc tellus id convallis laoreet justo id sed at sit orci. Ante Nam orci leo nibh sodales metus feugiat sed.

eduzone®

Objednávka: Obchodní vyjednávání - na jaké argumenty protistrana uslyší

Druhý účastník zdarma při registraci 2 a více účastníků ze stejné firmy/instituce (sleva bude odečtena v košíku, platí pro registrované uživatele)

Fakturační údaje objednatele:

IČO:

DIČ:

Firma:

Jméno a přijmení:

Telefon:

Email:

Ulice:

Město:

PSČ:

Vaše č.obj.:
(bude uvedeno na faktuře)

Poznámka:

Účastníci:

Jméno vč. titulů

Telefon:

Email:

Jméno vč. titulů

Telefon:

Email:

Jméno vč. titulů

Telefon:

Email:

Formulář vytiskněte, vyplňte, naskenujte a zašlete nám jej na email: **info@eduzone.cz**
nebo účast objednejte v našem e-shopu **stage2.eduzone-web.dev.imatic.cz**